



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

## Key Account Manager Baden Württemberg oder Nord-/Ostdeutschland (m/w/d)

### Deine Aufgaben:

- Betreuung des bereits vorhandenen Kundenstamms und stetiger Ausbau von Geschäftsbeziehungen im Vertriebsgebiet
- Markterschließung sowie die professionelle Betreuung von Neukunden
- Analyse der Kundenbedürfnisse und -motive
- Individuelle Kundenbetreuung durch proaktives Beziehungsmanagement
- Systematische Verfolgung der Vertriebsziele
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung und Optimierung der Vertriebsabläufe

### Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder ein erfolgreich abgeschlossenes BWL-Studium, idealerweise mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Werbeartikelvertrieb
- Ein Gespür für Kunden und Werbeartikel
- Selbstständige, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Vertriebsorientiertes Denken und Handeln
- Einfühlungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Kommunikationsfähigkeit und Positivität
- Reisebereitschaft und Führerschein der Klasse 3/B

### Deine Vorteile:

- Inhabergeführtes Familienunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und wertschätzender Unternehmenskultur
- Verantwortungsvolle und spannende Aufgaben in einem aufgeschlossenen Team
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmen-PKW, Smartphone, Laptop – auch zur privaten Nutzung
- Strukturierte Einarbeitung
- Attraktive und leistungsgerechte Bezahlung sowie fachliche und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten

### Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen! Bitte teile uns in deiner Bewerbung deine Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin mit.

Bewirb dich jetzt per Mail: [karriere@kehl-werbeartikel.de](mailto:karriere@kehl-werbeartikel.de)  
Deine Ansprechpartnerin für die Stelle ist Jessica Talent.